

## **Тема 1. Структура национальной экономики.**

### **Предприятие как первичное звено экономики**

#### ***Структура национальной экономики***

Впервые понятие «экономика» появилось в Древней Греции («ойкос» – дом, хозяйство и «номос» – закон, правило). Соответственно, это понятие имеет двойной смысл: с одной стороны, это само по себе хозяйство (частное, государственное, общественное, национальное, мировое), с другой – это правила и законы ведения хозяйственной деятельности, направленные на повышения качества жизни населения за счет рационального использования ограниченных ресурсов.

*Экономика* – это совокупность хозяйственных отношений, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления благ.

*Экономическая наука* - совокупность наук, изучающих как экономику в целом, так и ее отдельные и составные части: экономика предприятия, экономика отрасли, региональная экономика, национальная экономика, мировая экономика. Все эти элементы взаимосвязаны. Так, например, экономика предприятия — как система знаний, связанных с процессом разработки и принятия хозяйственных решений в ходе деятельности организации — формируется в определенных условиях национальной, отраслевой и региональной экономики.

*Национальная экономика*, в свою очередь, представляет собой систему хозяйственных, организационных, социальных, общественных и научно-технических взаимодействий, сложившихся в определенных исторических условиях развития конкретной страны. Исторические факторы и культурные традиции, географическое положение, состояние природно-ресурсного, трудового и научно-инновационного потенциала – все это определяет особенности национальной экономики, сказывается на положении государства и его роли в международном разделении труда и т.д.

Представление о различных субъектах национальной экономики и процессах их взаимодействия формируется в результате ее структурного анализа.

#### ***Виды структур национальной экономики***

Ограниченный объем основных экономических ресурсов определяет необходимость их эффективного и рационального использования – минимизации затрат при максимизации результата. В связи с этим, процесс производства благ предполагает постоянную оценку, сравнение и выбор альтернативных вариантов использования экономических ресурсов, необходимых для этого. Значительное влияние на этот процесс оказывает структура национальной экономики.

*Структура экономики* – это совокупность различных единиц национальной экономики: секторов, сфер и отраслей народного хозяйства страны, взаимодействующих в процессе ее функционирования.

С точки зрения участия в создании совокупного общественного продукта и национального дохода общественное производство подразделяется на две крупные *сферы*: производственную и непроизводственную.

*Производственная сфера* экономики создает материальные блага, товары и оказывает хозяйственные услуги производственного назначения. Сюда относятся различные виды деятельности сферы материального производства: промышленность, сельское хозяйство, строительство, торговля, общественное питание и т.п.

*Непроизводственная сфера* оказывает услуги населению: жилищно-коммунальное хозяйство, здравоохранение, физическая культура, образование, культура и искусство, наука, кредитование и т.п.

Под *сектором* понимается совокупность институциональных единиц, имеющих схожие экономические цели, функции и поведение. К их числу обычно относят: предпринимательский сектор, сектор домашних хозяйств, сектор государственных учреждений, а также внешний сектор.

*Предпринимательский* сектор представлен совокупностью организаций и предприятий различных форматов (малый, средний, крупный) и форм собственности, деятельность которых направлена на производство благ и инвестирование (расширение производственного фактора). Предпринимательский сектор подразделяется на финансовые и нефинансовые предприятия.

Сектор нефинансовых предприятий включает в себя организации, занимающиеся производством товаров и услуг с целью получения прибыли (коммерческие), и некоммерческие организации (ассоциации предпринимателей, благотворительные фонды и организации, профсоюзные организации и т.п.), не преследующие цели извлечения прибыли. Финансовый сектор представлен институциональными организациями, которые заняты финансовым посредничеством (коммерческие банки, страховые компании, инвестиционные фонды и т.п.).

В зависимости от того, кто осуществляет контроль за их деятельностью, они, в свою очередь, подразделяются на: государственные, частные и иностранные нефинансовые предприятия (рис.1).

*Сектор домашних хозяйств* - совокупность хозяйствующих субъектов, которые владея ресурсами в рыночной экономике и получая доходы от них, формирует платежеспособный спрос.

Домашние хозяйства имеют в собственности значительную часть экономических ресурсов и факторов производства. Их экономическая деятельность направлена на предоставление экономических ресурсов (рабочей силы, капитала, земли) другим хозяйствующим субъектам. Финансовые доходы, полученные в результате этого, используются для приобретения необходимых благ и накопления (приобретение благ в будущем). В зависимости от существующей в обществе структуры и размеров доходов домашние хозяйства имеют специфическую экономическую свободу – право принимать независимые экономические решения.

*Сектор государственных учреждений* – совокупность органов законодательной, судебной и исполнительной властей, фондов социального обеспечения и контролируемых ими некоммерческих организаций.

Государственный сектор не только создает общественно-необходимые блага, но оказывает непосредственное влияние, как на характер взаимодействия экономических субъектов, так и результаты их хозяйственной деятельности путем проведения кредитно-денежной и налогово-бюджетной политики.



Рис. 1. Структура взаимосвязи экономических субъектов

*Внешний сектор* – это совокупность институциональных единиц (предпринимательский сектор, домашние хозяйства, государственный сектор) расположенных за пределами

страны (нерезиденты данной страны), имеющих разнообразные экономические связи с субъектами национальной экономики.

Хозяйствующие субъекты в процессе своей деятельности не могут существовать независимо. Для реализации своих целей им необходимо постоянно взаимодействовать, что формирует кругооборот финансовых и реальных потоков (рис.1). Это взаимодействие специфично для каждого отдельного хозяйствующего субъекта и непосредственно зависит как от внешних условий, так и от экономических целей субъекта – причин экономических действий.

На механизмы и специфику взаимодействия основных субъектов национальной сильное влияние оказывает территориальная и отраслевая структура национальной экономики.

*Территориальная структура* - географическое распределение производительных сил по регионам (районам) в рамках государства.

Структура конкретной национальной экономики формируется под влиянием множества факторов и специфична применительно к каждой определенной стране. Однако экономическая политика государства может оказывать существенное влияние на отраслевую структуру национальной экономики.

### ***Отраслевая структура национальной экономики***

Отраслевая структура национальной экономики заключается в группировке хозяйствующих субъектов в однородные по своему составу группы, связанные однородными функциональными характеристиками.

*Отрасль* – совокупность предприятий и организаций, объединенных единой сферой деятельности относительно выпускаемой продукции, технологии производства, использования ресурсов (сырья, основных фондов, профессиональных навыков работников).

Отрасли можно сгруппировать следующим образом:

- отрасли, производящие сырье для дальнейшего использования (сельское хозяйство, добывающая промышленность, лесоводство, рыболовство);
- перерабатывающие отрасли (перерабатывающие сырье в готовую продукцию): пищевая промышленность, машиностроение, нефтепереработка, строительство;
- отрасли, оказывающие различные услуги фирмам и населению: транспорт, банковская система, оптовая и розничная торговля, реклама, информация.

Этот вид структурирования национальной экономики имеет большое значение, так как позволяет реализовать качественное прогнозирование экономического развития страны.

В историческом аспекте отраслевая структура национальной экономики в процессе социально-экономического развития страны проходит следующие этапы:

- первый этап - развитие и преобладанием первичных отраслей экономики: сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых (*аграрная экономика*);

- второй этап - развитие и доминированием отраслей производства и строительства (*индустриальная экономика*);

- третий этап - развитие и преобладанием сферы услуг (*постиндустриальная экономика*).

Структура определенной национальной экономики постоянно изменяется и трансформируется. Большое влияние на это оказывает научно-технический прогресс, который изменяет характер производства, способствует возникновению новых отраслей и сфер экономики. Изменение характера общественного производства, возникновение новых и смежных отраслей, оказывает влияние на характер взаимосвязей в национальной экономике.

Современная отраслевая структура национальной экономики России характеризуется преобладанием топливно-энергетического комплекса (ТЭК). Он является одной из наиболее капиталоемких отраслей, в связи с чем, происходит отток капитала от других отраслей. Ориентация ТЭК на международный рынок делает Россию зависимой от мирового колебания цен. В результате чего более половины ВВП страны формируется от продажи ресурсов. Преобладание добывающих отраслей экономики негативным образом сказывается на общих темпах развития национальной экономики. Доминирование ТЭК препятствует развитию наукоемких отраслей экономики.

### ***Структура собственности в национальной экономике***

Структура собственности имеет для национальной экономики большое значение, так как определяет характер и сущность протекающих в ней процессов – производства, потребления, распределения.

Выделяют экономическую и юридическую сущность собственности:

- *экономическая сущность* собственности построена на отношениях между субъектом – собственником и объектом – собственностью. У собственника есть определенные полномочия на распоряжение, владение и пользование объектом собственности.

- *юридическая сущность* собственности предполагает общепринятые на законодательном уровне правила регулирования собственности.

Гражданский кодекс РФ выделяет как виды субъектов собственности (собственников), так и объектов собственности (собственность).

Виды *субъектов собственности*:

1) органы государственного и муниципального управления.

- 2) юридическое лицо;
- 3) гражданин – физическое лицо.

*Объекты собственности:*

- 1) интеллектуальная собственность;
- 2) движимое имущество;
- 3) недвижимое имущество.

Структура собственности в национальной экономике отражает характер существующих взаимосвязей между объектами и субъектами собственности, сложившейся в результате влияния различных факторов: исторических, культурных, политических, ресурсных, социальных, международных и прочих.

### ***Предприятие как первичное звено экономики***

*Предприятие* – основное звено национальной экономики, самостоятельный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, осуществляющий производственную, научно-исследовательскую и коммерческую деятельность.

В настоящее время в отечественной политике предприятие рассматривают как хозяйствующий субъект, при этом в статистике приводятся группировки предприятий по секторам экономики.

Таким образом, предприятие представляет собой хозяйствующий субъект, имеющий в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечающий по своим обязательствам этим имуществом.

При характеристике понятия предприятия важен учет цели его деятельности. В статье 50 ГК РФ указано: «Юридическими лицами могут быть организации, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности (коммерческие организации), либо не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками (некоммерческие организации)».

Каждое предприятие имеет следующие *основные признаки*:

- организационное единство – это организованный коллектив со своей внутренней структурой и порядком управления;
- производственно-техническое единство – наличие взаимосвязи составляющих предприятия, которая объединяет их по структуре производства и технологическим процессам;
- наличие обособленного имущества,
- имущественная ответственность – предприятие несет полную ответственность всем своим имуществом по различным обязательствам;

– хозяйственная и экономическая самостоятельность – предприятие само осуществляет разного рода сделки и операции, само получает прибыль или несет убытки, за счет прибыли обеспечивает стабильное финансовое положение и дальнейшее развитие производства.

Основными признаками классификации предприятий являются:

- отраслевая и предметная специализация (предприятия промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта, торговли, общественного питания и т.д.);
- структура производства (узкоспециализированные, многопрофильные, комбинированные, вертикально интегрированные, горизонтально интегрированные и диверсифицированные);
- размер предприятия (малые, средние и крупные предприятия);
- организационно-правовая форма (индивидуальное предпринимательство, хозяйственные товарищества, общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия).

Правовая форма предприятия представляет собой комплекс правовых и хозяйственных норм, которые определяют характер, условия и способы формирования правовых и экономических отношений между работниками и собственником предприятия, между предприятием и другими, внешними по отношению к нему хозяйствующими субъектами и органами государственной власти. Этими правовыми нормами регулируются внутренние и внешние отношения, порядок устройства и деятельность предприятий.

Предприятие представляет собой место соединения факторов производства, в первую очередь, трудовых, с целью создания определенного вида товаров и/или услуг (рис.2).

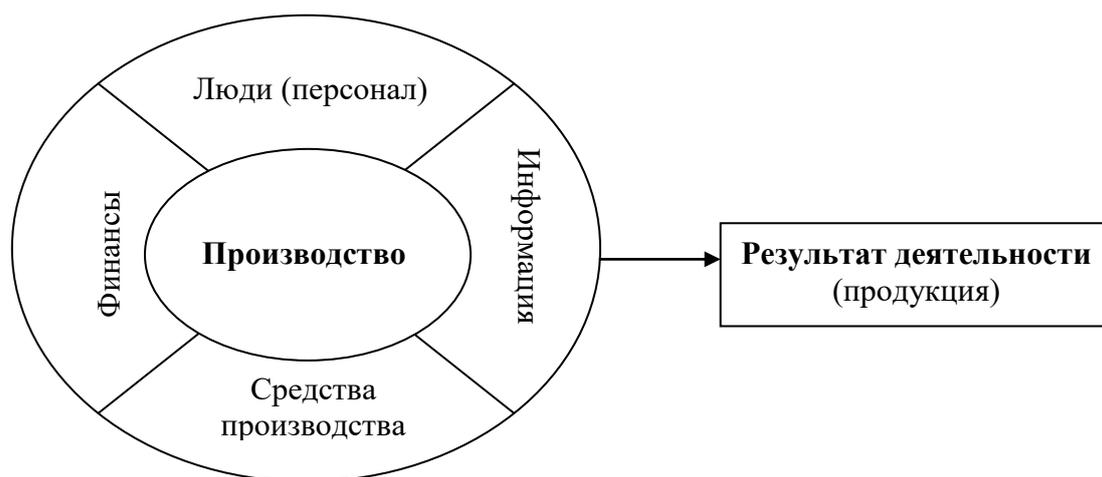


Рис 2. Производственное предприятие

К основным функциям производственного предприятия можно отнести:

- изготовление продукции для производственного и личного потребления в соответствии с профилем предприятия и спросом на рынке;

- продажу и поставку продукции потребителю;
- послепродажное обслуживание продукции;
- материально-техническое обеспечение производственного процесса на предприятии;
- управление и организацию труда персонала на предприятии;
- повышение качества продукции;
- снижение удельных издержек и рост объема производства на предприятии;
- предпринимательство;
- уплату налогов, внесение обязательных и добровольных взносов и осуществление платежей в бюджет и др.;
- соблюдение действующих стандартов, нормативов, государственных законов.

Функции предприятия конкретизируются и уточняются в зависимости от размера предприятия, отраслевой принадлежностью; степенью специализации и кооперирования; наличием коммерческой и социальной инфраструктуры; формой собственности; взаимоотношениями с местными органами власти.

### **Список литературы**

1. Сулоева С.Б. Экономика предприятия: учебное пособие./ С.Б.Сулоева и др. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-то, 2016