

Тема 1. Структура национальной экономики.

Предприятие как первичное звено экономики

Структура национальной экономики

Впервые понятие «экономика» появилось в Древней Греции («ойкос» – дом, хозяйство и «номос» – закон, правило). Соответственно, это понятие имеет двойной смысл: с одной стороны, это само по себе хозяйство (частное, государственное, общественное, национальное, мировое), с другой – это правила и законы ведения хозяйственной деятельности, направленные на повышения качества жизни населения за счет рационального использования ограниченных ресурсов.

Экономика – это совокупность хозяйственных отношений, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления благ.

Экономическая наука - совокупность наук, изучающих как экономику в целом, так и ее отдельные и составные части: экономика предприятия, экономика отрасли, региональная экономика, национальная экономика, мировая экономика. Все эти элементы взаимосвязаны. Так, например, экономика предприятия — как система знаний, связанных с процессом разработки и принятия хозяйственных решений в ходе деятельности организации — формируется в определенных условиях национальной, отраслевой и региональной экономики.

Национальная экономика, в свою очередь, представляет собой систему хозяйственных, организационных, социальных, общественных и научно-технических взаимодействий, сложившихся в определенных исторических условиях развития конкретной страны. Исторические факторы и культурные традиции, географическое положение, состояние природно-ресурсного, трудового и научно-инновационного потенциала – все это определяет особенности национальной экономики, сказывается на положении государства и его роли в международном разделении труда и т.д.

Представление о различных субъектах национальной экономики и процессах их взаимодействия формируется в результате ее структурного анализа.

Виды структур национальной экономики

Ограниченный объем основных экономических ресурсов определяет необходимость их эффективного и рационального использования – минимизации затрат при максимизации результата. В связи с этим, процесс производства благ предполагает постоянную оценку, сравнение и выбор альтернативных вариантов использования экономических ресурсов, необходимых для этого. Значительное влияние на этот процесс оказывает структура национальной экономики.

Структура экономики – это совокупность различных единиц национальной экономики: секторов, сфер и отраслей народного хозяйства страны, взаимодействующих в процессе ее функционирования.

С точки зрения участия в создании совокупного общественного продукта и национального дохода общественное производство подразделяется на две крупные *сферы*: производственную и непроизводственную.

Производственная сфера экономики создает материальные блага, товары и оказывает хозяйственные услуги производственного назначения. Сюда относятся различные виды деятельности сферы материального производства: промышленность, сельское хозяйство, строительство, торговля, общественное питание и т.п.

Непроизводственная сфера оказывает услуги населению: жилищно-коммунальное хозяйство, здравоохранение, физическая культура, образование, культура и искусство, наука, кредитование и т.п.

Под *сектором* понимается совокупность институциональных единиц, имеющих схожие экономические цели, функции и поведение. К их числу обычно относят: предпринимательский сектор, сектор домашних хозяйств, сектор государственных учреждений, а также внешний сектор.

Предпринимательский сектор представлен совокупностью организаций и предприятий различных форматов (малый, средний, крупный) и форм собственности, деятельность которых направлена на производство благ и инвестирование (расширение производственного фактора). Предпринимательский сектор подразделяется на финансовые и нефинансовые предприятия.

Сектор нефинансовых предприятий включает в себя организации, занимающиеся производством товаров и услуг с целью получения прибыли (коммерческие), и некоммерческие организации (ассоциации предпринимателей, благотворительные фонды и организации, профсоюзные организации и т.п.), не преследующие цели извлечения прибыли. Финансовый сектор представлен институциональными организациями, которые заняты финансовым посредничеством (коммерческие банки, страховые компании, инвестиционные фонды и т.п.).

В зависимости от того, кто осуществляет контроль за их деятельностью, они, в свою очередь, подразделяются на: государственные, частные и иностранные нефинансовые предприятия (рис.1).

Сектор домашних хозяйств - совокупность хозяйствующих субъектов, которые владея ресурсами в рыночной экономике и получая доходы от них, формирует платежеспособный спрос.

Домашние хозяйства имеют в собственности значительную часть экономических ресурсов и факторов производства. Их экономическая деятельность направлена на предоставление экономических ресурсов (рабочей силы, капитала, земли) другим хозяйствующим субъектам. Финансовые доходы, полученные в результате этого, используются для приобретения необходимых благ и накопления (приобретение благ в будущем). В зависимости от существующей в обществе структуры и размеров доходов домашние хозяйства имеют специфическую экономическую свободу – право принимать независимые экономические решения.

Сектор государственных учреждений – совокупность органов законодательной, судебной и исполнительной властей, фондов социального обеспечения и контролируемых ими некоммерческих организаций.

Государственный сектор не только создает общественно-необходимые блага, но оказывает непосредственное влияние, как на характер взаимодействия экономических субъектов, так и результаты их хозяйственной деятельности путем проведения кредитно-денежной и налогово-бюджетной политики.



Рис. 1. Структура взаимосвязи экономических субъектов

Внешний сектор – это совокупность институциональных единиц (предпринимательский сектор, домашние хозяйства, государственный сектор) расположенных за пределами

страны (нерезиденты данной страны), имеющих разнообразные экономические связи с субъектами национальной экономики.

Хозяйствующие субъекты в процессе своей деятельности не могут существовать независимо. Для реализации своих целей им необходимо постоянно взаимодействовать, что формирует кругооборот финансовых и реальных потоков (рис.1). Это взаимодействие специфично для каждого отдельного хозяйствующего субъекта и непосредственно зависит как от внешних условий, так и от экономических целей субъекта – причин экономических действий.

На механизмы и специфику взаимодействия основных субъектов национальной сильное влияние оказывает территориальная и отраслевая структура национальной экономики.

Территориальная структура - географическое распределение производительных сил по регионам (районам) в рамках государства.

Структура конкретной национальной экономики формируется под влиянием множества факторов и специфична применительно к каждой определенной стране. Однако экономическая политика государства может оказывать существенное влияние на отраслевую структуру национальной экономики.

Отраслевая структура национальной экономики

Отраслевая структура национальной экономики заключается в группировке хозяйствующих субъектов в однородные по своему составу группы, связанные однородными функциональными характеристиками.

Отрасль – совокупность предприятий и организаций, объединенных единой сферой деятельности относительно выпускаемой продукции, технологии производства, использования ресурсов (сырья, основных фондов, профессиональных навыков работников).

Отрасли можно сгруппировать следующим образом:

- отрасли, производящие сырье для дальнейшего использования (сельское хозяйство, добывающая промышленность, лесоводство, рыболовство);
- перерабатывающие отрасли (перерабатывающие сырье в готовую продукцию): пищевая промышленность, машиностроение, нефтепереработка, строительство;
- отрасли, оказывающие различные услуги фирмам и населению: транспорт, банковская система, оптовая и розничная торговля, реклама, информация.

Этот вид структурирования национальной экономики имеет большое значение, так как позволяет реализовать качественное прогнозирование экономического развития страны.

В историческом аспекте отраслевая структура национальной экономики в процессе социально-экономического развития страны проходит следующие этапы:

- первый этап - развитие и преобладанием первичных отраслей экономики: сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых (*аграрная экономика*);

- второй этап - развитие и доминированием отраслей производства и строительства (*индустриальная экономика*);

- третий этап - развитие и преобладанием сферы услуг (*постиндустриальная экономика*).

Структура определенной национальной экономики постоянно изменяется и трансформируется. Большое влияние на это оказывает научно-технический прогресс, который изменяет характер производства, способствует возникновению новых отраслей и сфер экономики. Изменение характера общественного производства, возникновение новых и смежных отраслей, оказывает влияние на характер взаимосвязей в национальной экономике.

Современная отраслевая структура национальной экономики России характеризуется преобладанием топливно-энергетического комплекса (ТЭК). Он является одной из наиболее капиталоемких отраслей, в связи с чем, происходит отток капитала от других отраслей. Ориентация ТЭК на международный рынок делает Россию зависимой от мирового колебания цен. В результате чего более половины ВВП страны формируется от продажи ресурсов. Преобладание добывающих отраслей экономики негативным образом сказывается на общих темпах развития национальной экономики. Доминирование ТЭК препятствует развитию наукоемких отраслей экономики.

Структура собственности в национальной экономике

Структура собственности имеет для национальной экономики большое значение, так как определяет характер и сущность протекающих в ней процессов – производства, потребления, распределения.

Выделяют экономическую и юридическую сущность собственности:

- *экономическая сущность* собственности построена на отношениях между субъектом – собственником и объектом – собственностью. У собственника есть определенные полномочия на распоряжение, владение и пользование объектом собственности.

- *юридическая сущность* собственности предполагает общепринятые на законодательном уровне правила регулирования собственности.

Гражданский кодекс РФ выделяет как виды субъектов собственности (собственников), так и объектов собственности (собственность).

Виды *субъектов собственности*:

1) органы государственного и муниципального управления.

- 2) юридическое лицо;
- 3) гражданин – физическое лицо.

Объекты собственности:

- 1) интеллектуальная собственность;
- 2) движимое имущество;
- 3) недвижимое имущество.

Структура собственности в национальной экономике отражает характер существующих взаимосвязей между объектами и субъектами собственности, сложившейся в результате влияния различных факторов: исторических, культурных, политических, ресурсных, социальных, международных и прочих.

Предприятие как первичное звено экономики

Предприятие – основное звено национальной экономики, самостоятельный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, осуществляющий производственную, научно-исследовательскую и коммерческую деятельность.

В настоящее время в отечественной политике предприятие рассматривают как хозяйствующий субъект, при этом в статистике приводятся группировки предприятий по секторам экономики.

Таким образом, предприятие представляет собой хозяйствующий субъект, имеющий в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечающий по своим обязательствам этим имуществом.

При характеристике понятия предприятия важен учет цели его деятельности. В статье 50 ГК РФ указано: «Юридическими лицами могут быть организации, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности (коммерческие организации), либо не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками (некоммерческие организации)».

Каждое предприятие имеет следующие *основные признаки*:

- организационное единство – это организованный коллектив со своей внутренней структурой и порядком управления;
- производственно-техническое единство – наличие взаимосвязи составляющих предприятия, которая объединяет их по структуре производства и технологическим процессам;
- наличие обособленного имущества,
- имущественная ответственность – предприятие несет полную ответственность всем своим имуществом по различным обязательствам;

– хозяйственная и экономическая самостоятельность – предприятие само осуществляет разного рода сделки и операции, само получает прибыль или несет убытки, за счет прибыли обеспечивает стабильное финансовое положение и дальнейшее развитие производства.

Основными признаками классификации предприятий являются:

- отраслевая и предметная специализация (предприятия промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта, торговли, общественного питания и т.д.);
- структура производства (узкоспециализированные, многопрофильные, комбинированные, вертикально интегрированные, горизонтально интегрированные и диверсифицированные);
- размер предприятия (малые, средние и крупные предприятия);
- организационно-правовая форма (индивидуальное предпринимательство, хозяйственные товарищества, общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия).

Правовая форма предприятия представляет собой комплекс правовых и хозяйственных норм, которые определяют характер, условия и способы формирования правовых и экономических отношений между работниками и собственником предприятия, между предприятием и другими, внешними по отношению к нему хозяйствующими субъектами и органами государственной власти. Этими правовыми нормами регулируются внутренние и внешние отношения, порядок устройства и деятельность предприятий.

Предприятие представляет собой место соединения факторов производства, в первую очередь, трудовых, с целью создания определенного вида товаров и/или услуг (рис.2).

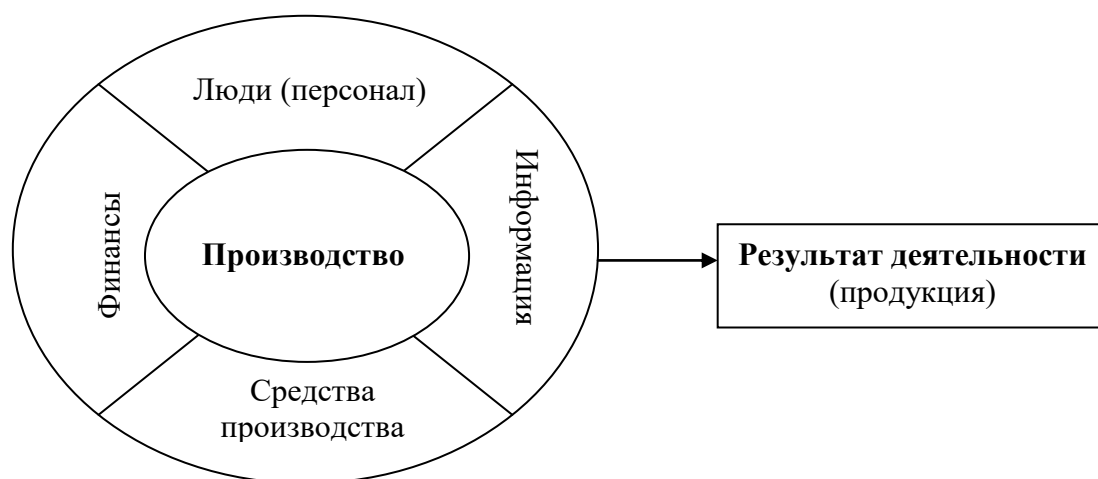


Рис 2. Производственное предприятие

К основным функциям производственного предприятия можно отнести:

- изготовление продукции для производственного и личного потребления в соответствии с профилем предприятия и спросом на рынке;

- продажу и поставку продукции потребителю;
- послепродажное обслуживание продукции;
- материально-техническое обеспечение производственного процесса на предприятии;
- управление и организацию труда персонала на предприятии;
- повышение качества продукции;
- снижение удельных издержек и рост объема производства на предприятии;
- предпринимательство;
- уплату налогов, внесение обязательных и добровольных взносов и осуществление платежей в бюджет и др.;
- соблюдение действующих стандартов, нормативов, государственных законов.

Функции предприятия конкретизируются и уточняются в зависимости от размера предприятия, отраслевой принадлежности; степенью специализации и кооперирования; наличием коммерческой и социальной инфраструктуры; формой собственности; взаимоотношениями с местными органами власти.

Список литературы

1. Сулоева С.Б. Экономика предприятия: учебное пособие./ С.Б.Сулоева и др. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-то, 2016